|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Vergabestelle | |  | | |
|  | | Datum | |  |
|  | | Vergabenummer | |  |
|  | |  | | |
|  | |  | | |
|  | |  |  | |
|  | |  |  | |
|  | |  |  | |
|  | |  |  | |
|  | |  |  | |
|  | |  |  | |
|  | |  |  | |
|  | |  |  | |
|  | |  |  | |
|  | |  |  | |
|  | |  |  | |
|  | |  |  | |
| **Absageschreiben** | | | | |
| Baumaßnahme | | | | |
|  | | | | |
|  | | | | |
| Leistung | | | | |
| Angebot vom |  | | | |

|  |
| --- |
| Sehr geehrte Damen und Herren, |
| auf Ihr vorbezeichnetes Angebot kann/konnte kein Zuschlag erteilt werden: |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **1.** | | **Angebotsprüfung** | | | | | | | |
| **Fehler! Textmarke nicht definiert.** | | **Ihr(e) Angebot(e) wird/werden von der Wertung ausgeschlossen, weil** | | | | | | | |
|  | |  | | es nach Ablauf der Angebotsfrist eingegangen ist. | | | | | |
|  | |  | | es Preise nicht enthält. | | | | | |
|  | |  | | geforderte Unterlagen weder im Angebot enthalten waren noch entsprechend meiner Aufforderung rechtzeitig vorgelegt wurden. | | | | | |
|  | |  | | geforderte Unterlagen, deren Nachforderung ausgeschlossen war, nicht mit dem Angebot vorgelegt wurden. | | | | | |
|  | |  | | es nicht den vorgegebenen Formvorschriften für schriftliche bzw. elektronische Angebote entspricht: | | | | | |
|  | |  | |  | | | | | |
|  | |  | | von Ihnen vorgenommene Eintragungen nicht eindeutig sind. | | | | | |
|  | |  | | es unzulässige Änderungen an den Vergabeunterlagen enthält. | | | | | |
|  | |  | | es nicht alle in den Vergabeunterlagen gestellten Bedingungen erfüllt. | | | | | |
|  | |  | | die Abgabe von mehr als einem Hauptangebot nicht zugelassen war | | | | | |
|  | |  | |  | | | | | |
| Erläuterung: | | | | | | | | | |
|  | **Ihr Nebenangebot wird von der Wertung ausgeschlossen, weil** | | | | | | | | |
|  |  | | Nebenangebote nicht zugelassen sind. | | | | | | |
|  |  | | es den formalen Anforderungen an Nebenangebote nicht genügt. | | | | | | |
|  |  | | es im Vergleich zur Leistungsbeschreibung qualitativ und/oder quantitativ nicht gleichwertig ist. | | | | | | |
| Erläuterung: | | | | | | | | | |
| **2.** | **Eignung des Bieters** | | | | | | | | |
|  | **Ihr Angebot kann nicht berücksichtigt werden, weil** | | | | | | | | |
|  | begründete Zweifel an Ihrer Eignung bestehen im Hinblick auf | | | | | | | | |
|  |  | | Fachkunde | | |  | Leistungsfähigkeit |  | Zuverlässigkeit |
| Erläuterung: | | | | | | | | | |
| **3.** | **Beurteilung des Angebotsinhaltes, engere Wahl** | | | | | | | | |
|  | **Ihr Angebot kommt nicht in die engere Wahl, weil** | | | | | | | | |
|  | Fehler! Textmarke nicht definiert. | | begründete, nicht ausgeräumte Zweifel bestehen bezüglich eines | | | | | | |
|  |  | |  | | unangemessen hohen Preises. | | | | |
|  |  | |  | | unangemessen niedrigen Preises. | | | | |  |
|  | Fehler! Textmarke nicht definiert. | | das Verhältnis zwischen Preis und Leistung unangemessen ist. | | | | | | |
| Erläuterung: | | | | | | | | | |
| **4.** | **Wirtschaftlichkeit des Angebotes** | | | | | | | | |
|  | **Auf Ihr Angebot kann der Zuschlag nicht erteilt werden, weil** | | | | | | | | |
|  | Sie nicht das wirtschaftlichste Angebot abgegeben haben.  Grund: | | | | | | | | |
|  |  | | Es liegt ein Hauptangebot mit niedrigerem Preis vor. | | | | | | |
|  | Fehler! Textmarke nicht definiert. | | Ihr Hauptangebot war nicht das wirtschaftlichste. | | | | | | |
| Erläuterung: | | | | | | | | | |
|  | **Es liegt ein wirtschaftlicheres Nebenangebot vor.** | | | | | | | | |
|  | **Folgende Ihrer Nebenangebote kommen aufgrund des Ergebnisses der Wertung für den Zuschlag nicht in Betracht.** | | | | | | | | |
|  |  | | | | | | | | |
| Erläuterung: | | | | | | | | | |
| **5.** | **Aufklärung des Angebotsinhaltes** | | | | | | | | |
|  | **Ihr Angebot kann nicht berücksichtigt werden, weil** | | | | | | | | |
|  | Sie die geforderten Aufklärungen und Angaben verweigert haben oder | | | | | | | | |
|  | die gesetzte angemessene Frist ohne Antwort verstreichen ließen. | | | | | | | | |
| Bezug: | | | | | | | | | |
| Erfolgreicher Bieter ist: | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | |
| Merkmale und Vorteile des erfolgreichen Angebotes sind: | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Mit freundlichen Grüßen | | |
|  |  | |
| i.A. | |  |